



**MILITE CIRO**  
P.IVA: IT06203620650  
C.F.: MLTCRI69C03F913B  
VIA BIBLIOTECA AVALLONE 9  
84013 - Cava de' Tirreni (SA) - IT  
ciromilite@gmail.com

## Curriculum Vitae

---

### Profilo professionale

Professionista freelance con esperienza pluriennale nel settore odontoiatrico, maturata in ambito amministrativo, commerciale, consulenziale e informatico. Il percorso professionale nasce dalla contabilità e dalla gestione operativa presso un deposito di forniture dentali, prosegue con l'attività commerciale per 3M Italia S.p.A. nel settore odontoiatrico e si consolida nello sviluppo, distribuzione e consulenza di soluzioni informatiche verticalizzate per studi dentistici, centri convenzionati e realtà sanitarie affini.

Capacità multiruolo nella strutturazione informatica e organizzativa: analisi delle esigenze, gestione del rapporto con il cliente, consulenza operativa, sviluppo di soluzioni dedicate, supporto ai processi amministrativi e integrazione tra competenze commerciali, gestionali e tecniche.

### Esperienze professionali

#### Freelance - Consulente, analista e sviluppatore di soluzioni informatiche per il settore dentale | Dal 2004 a oggi

- Consulenza e analisi dei processi gestionali presso studi odontoiatrici, centri convenzionati e strutture collegate al settore dentale e sanitario.
- Sviluppo e distribuzione di soluzioni informatiche dedicate alla gestione amministrativa dello studio dentistico.
- Supporto alla digitalizzazione dei processi, alla gestione operativa e all'organizzazione delle informazioni.
- Partecipazione a eventi e fiere di settore, con costante aggiornamento sulle esigenze del mercato odontoiatrico.
- Collaborazioni professionali varie e attività di confronto anche in contesti esteri, finalizzate alla valutazione di modelli organizzativi e gestionali.

#### MTN di Carmine D'Alessio - Collaborazione professionale | 2002 - 2003

- Collaborazione con partner locale per la distribuzione e lo sviluppo di soluzioni rivolte al settore odontoiatrico.
- Consolidamento dell'attività consulenziale e informatica a supporto degli studi dentistici.

#### 3M Italia S.p.A. - Agente di commercio / Promoter settore odontoiatrico | 1996 - 2001

- Attività iniziale come sub-agente e successivamente come agente nel settore odontoiatrico.
- Promozione e supporto informativo sui prodotti destinati allo studio dentistico.
- Gestione dei rapporti con distributori locali, ordini, collaborazioni e affiancamenti sul territorio.
- Sviluppo di relazioni dirette con professionisti odontoiatri e operatori del settore.
- Approfondimento delle esigenze operative e gestionali degli studi dentistici.

#### Deposito di forniture dentali - Ragioniere | 1990 - 1995

- Attività amministrativa e contabile.
- Gestione magazzino, rapporti con clienti, banche e fornitori.
- Utilizzo dei primi sistemi informatici gestionali in ambiente DOS.



**MILITE CIRO**  
P.IVA: IT06203620650  
C.F.: MLTCRI69C03F913B  
VIA BIBLIOTECA AVALLONE 9  
84013 - Cava de' Tirreni (SA) - IT  
ciromilite@gmail.com

- Esperienza diretta nei processi organizzativi e commerciali legati alla distribuzione di prodotti dentali.

## Formazione

### Diploma di scuola secondaria superiore in Ragioneria e Perito Commerciale | 1987

Istituto Matteo Della Corte, Cava de' Tirreni - votazione: 43/60

## Servizio militare

Leva obbligatoria svolta nel periodo 1988 - 1989, con congedo militare conseguito.

## Competenze principali

- Consulenza gestionale per studi odontoiatrici.
- Analisi dei processi amministrativi e organizzativi.
- Sviluppo e distribuzione di soluzioni informatiche verticalizzate.
- Conoscenza del settore dentale, dei distributori e delle dinamiche operative degli studi.
- Gestione clienti, ordini, magazzino, banche e contabilità.
- Supporto commerciale e tecnico-informativo.
- Esperienza nell'evoluzione dei sistemi informatici, dal DOS alle successive piattaforme gestionali.

## Sintesi professionale

Il profilo unisce esperienza amministrativa, competenza commerciale e capacità informatica applicata al settore odontoiatrico. Il valore distintivo è rappresentato dalla conoscenza diretta degli studi dentistici e dalla capacità di trasformare le esigenze operative dei professionisti in soluzioni gestionali concrete, personalizzate e continuative.

Cava de' Tirreni , 22/04/2026